

Решила вернуться к истокам

Автор: Наталья Невзорова
23.08.2012 05:04



Решила вернуться к истокам своего пути в бизнесе и сделать в работе акцент на продукт. Так как для того, чтобы найти достойных партнеров, нужно перебрать большое количество клиентов. Я очень давно не акцентировала свое внимание на продукте, больше речь всегда вела и технологиях ведения бизнеса. Школы, семинары, встречи. Все было нацелено на поиск и продвижение бизнес-партнеров.

Вытащила студию для макияжа, стала изучать подробно каталоги, в которые я редко вообще заглядывала раньше. Познакомилась с текущими акциями для клиентов и консультантов. Стала фотографировать продукцию и размещать в группе вконтакте, записывать разные видео и аудиокomментарии к продуктам.

Я ведь вообще очень много знаю, много накопила за 10 летний отрезок времени, который называется опыт.

Решила начать продвигать продукт. И учить своих новичков тоже его продвигать. Кто-то мне опять скажет, что я продаю слона по кусочкам. Но я пока не знаю, кому его продать целиком. Для начала решила делать обзоры по продукции вот в таком виде и вести с помощниками группу вконтакте по использованию средств Орифлэйм.

{youtube}pifVyP-rqJs{/youtube}

Своим ключевым консультантам даю задания и смотрю как выполняют. Ключевых всего 3.

Соня. Она консультант с большим стажем. Легко делает бизнес класси иногда даже профи-клуб. Прирожденный продавец. Живет в другом городе, общаемся только по скайпу. Решила подзаработать к пенсии, на которую уйдет через 2 года. Она пригласила 4 человека, из которых одна женщина только разместила заказ. Остальные скрываются и от меня тоже, так как я по просьбе Сони им звонила, а они в игнор меня. Сейчас Соне дала задание группу создать в "Одноклассниках" о косметике и наполнять её материалами, приглашая туда друзей.

Нина. Она у меня работает администратором в соцсетях уже 2 месяца, третий пошел. Исполнительная, к орифлэйм присоединилась недели 3 назад. Еле прошла шаг 1, но прошла, что я отметила. Есть проблема-не показывает каталог, вот смотрю, как следующий каталожный период сработает. И ещё - у неё маленький ребенок. Работать может только в интернете. Пока договорились, что так и будем делать. Дала задание-создать анкету для опроса. Но я уже 2 дня связаться с ней не могу, по своей вине, чтобы проверить, как и что она сделала.

Аля. Работает в офисе. Прием - выдача заказов. Самое выгодное положение. Сидит у "руля" и я ей еще плачу за работу 100 рублей в час. За 4 дня работы в офисе набегает 10000 в месяц. А люди идут.. Решили с ней попробовать такой вариант. Я ей даю задания, она выполняет, а кто будет регистрироваться через офис, все регистрации под неё. Первое задание - сделать 150 бб (Бизнес-класс она выполнила), второе- пригласить на мастер-класс людей..не выполнила. Причин ещё не знаю, не видела её. Она на выходном. А 2 регистрации уже под неё ушли.. Насчет регистраций у меня вообще никогда проблем нет. Они есть всегда. Ещё два раза дам шанс (задание), если не

Решила вернуться к истокам

Автор: Наталья Невзорова
23.08.2012 05:04

использует, значит-не созрела ещё.

Сима - только что родила третьего. Но что я отметила..каталог купила, на мероприятие пришла с двухмесячным ребеночком, в соцсетях бывает- стену обновляет, на вебинар пришла вчера. Надо с ней пообщаться. На завтра запланировала.

Есть ещё, кто на тесте.. кому то книжку дала почитать,кому то видео посмотреть..но пока все тихо. Вот так методом перебора и будем все снова да ладом.

Решила принять участие в фокус-группе СЦ. А почему бы и нет. Завтра буду планированием заниматься. В этом году я не попала в Стокгольм на конференцию, надо запланировать Париж. Все просчитать.

Август уже заканчивается. Время пролетело как миг. И сейчас начнется пахота. Я специально летом всем отдохнуть дала. Никого не дергала. За последний год объемы продаж у меня упали в два раза и доход соответственно.

Сегодня ещё трансляцию из Стокгольма смотрела.. Очень жаль, что я не там. Но проигрывать тоже надо уметь достойно. Слез не лить, сделать выводы, работу над ошибками и вперед.

Продолжение следует...

Решила вернуться к истокам

Автор: Наталья Невзорова
23.08.2012 05:04
