

Сию разбираю видеоархивы. Однажды, это было зимой до Нового года, мне пришла в голову мысль нанять на работу менеджеров, подготовить их к льготной компании и определить работать на январскую акцию в офисе, типа "Подари подарок другу".



Я подала объявление в газету и ко мне на собеседование пришло около 40 человек. Я им рассказала условия работы и условия оплаты. Платить я собиралась только за заключенные контракты от 50 до 100 рублей за контракт. 50 рублей за пустой и 100 с заказом. Оформление на работу через индивидуальное предпринимательство. Причем, от менеджеров требовалось только заключение контрактов, а всю остальную работу по сопровождению новичков я планировала делать сама.

Так же предполагались премии за выполнение плана - 100 долларов. План 150 регистраций в каталог. Выходило, что минимум можно было заработать 10000 рублей, а максимум... посчитаете сами. Причем день ненормированный, ты можешь работать неделю, план выполнила и можешь отдыхать, а если продолжаешь дальше работать, то заработаешь больше. Рекрутинг мог идти где угодно: в офисе или в других местах, не имело значение. Единственное в офисе, это было бы оформлено в акцию, причем

Наемные менеджеры по работе с клиентами

Автор: Наталья Невзорова
21.05.2012 01:17

подарки давала на акцию я, комплекты с каталогами тоже.

Условием приема на работу было прохождение обучающего трехдневного курса. Он состоял из следующих тем:

1. проведение презентации по папке-фолдер
2. проведение тренинга "Успешный старт"
3. проведение самой акции

Причем курс шел в два этапа, так как объявление выходило дважды, но до конца обучения дошли только 5 человек. Вообще из всех пришедших осталось на обучение только 10 человек, трое -заболели, остальные двое просто сошли с дистанции. А вот пятеро дошли до окончания. И вот пятница-они вышли на работу. Причем день прошел достаточно неплохо. У троих были заключены контракты. Но потом все пятеро не вышли на работу. Да, а кто говорил, что будет легко?

Испугались? Я встретила одну девушку случайно в магазине. Она сказала, что то невнятное. И я поняла, Орифлэйм-для всех, но не все для Орифлэйм. Других даже разыскивать не стала. Даже за заработанными деньгами не пришли... и я поняла, что есть люди, которые ещё ничего не сделали, а уже испугались. Что делать! Мир полон разных людей. Вообще менеджеры сплыли, а вот запись занятий осталась. Может кому то будет интересен мой взгляд на сетевой маркетинг - можете посмотреть.

На видеозаписи я начинаю рассказывать, как читать презентацию по папке-фолдер, а потом перехожу на понимание бизнеса и сути зарабатывания денег в Орифлэйм.

{youtube}ESBeXbuLHno{/youtube}

Если среди читателей, есть желающие строить бизнес вместе со мной - обратитесь ко мне через раздел КОНТАКТЫ или через соцсети, я приглашу вас на собеседование.

Наемные менеджеры по работе с клиентами

Автор: Наталья Невзорова
21.05.2012 01:17

{comments on}